

FC比較表

項目	一般的な学習塾FC	PC授業系FC塾	買取FC	クリーニング	iTeen	他プログラミング塾FC
同カテゴリーブランド例	明光義塾、スクールEなど	セルモ、ウイングネットなど	おたからや、大黒屋等	おそうじ本舗、アシストーンなど		プログラミングFCA社
加盟金	300万円	PC授業系FC塾	240～300万円	60万円	250万円	15万円
その他費用	店舗改装費、保証料、システム管理費、広告宣伝費預け金600万円	認可、システム設置出張料、開設準備費、学習システム費、システム構築費等 合計350万円	研修費用 100-150万円	研修費、初期仕入れ費用40万円	店舗改装費、保証料、システム管理費（任意）、広告宣伝費預け金340万円	コース契約料6万円
開業初期費用（物件費を除く）	700-900万円	500万円	500万円	100～200万円	590万円	
ロイヤリティ	一律売上高の10%	月額固定4万円、メンテナンス費月額固定1万円、システムレンタル料月額固定5万円	月額固定10-20万円	月額サポート費用1.5万円	売上の10%	最低授業料の20-35%（生徒一人当たり約800円～1300円）。他ロボット、プログラミングFCでは50%のロイヤリティおよび教材費徴収も。
運営サポート	無し～月1回の定期訪問	無し～電話相談	年1回程度のオーナー会	Webページでの集客代行	月1回の定期訪問、または月3回のオンラインサポート	メール/電話でのサポート（平日10:00～16:00対応）
スタッフ経歴	塾業界からの移動	様々	多業種からの参入	SVなし	自社社員（塾、コンサルティング経験者のみ）	大手学習塾のWeb戦略立案者、FC事業の立ち上げ経験者、文科省勤務経験者、現役エンジニア
マーケティング/宣伝戦略	☆☆☆	☆（Webページなしも）	☆☆☆	☆	☆☆☆専任マーケター、宅建等資格保有者によるマーケティング。477項目のスコアリングシートによる客観評価を全店舗実施。	
投資回収期間	半年～1年間	記載なし	半年～1年間	1.2ヵ月	半年～1年間	2-3ヵ月
資金サポート	無し	無し	無し	無し	事業計画書作成サポート、借入面談サポート	無し
失敗例（弊社ヒアリング事例）	撤退増加傾向	記載なし（撤退多数）	記載なし	廃業多数	なし	未確認
見込み年間収入	営業利益年間1000万円	記載なし	営業利益年間1000万円	営業利益年間970万円	営業利益年間700万円	営業利益年間50万円
メリット	初心者でも可能だが、教育にかける熱心さが必要。夫婦で協力しながら運営が出来る。	個別指導塾よりも低資金で開業が可能。地方都市であってもオンデマンド授業がメインであるため、運営が可能。他コンテンツと複合することも出来る。	持ちこまれた商品を機軸とするスタイルのため、資金繰りが安定しやすい。また、不況に強い。	特別な技術が無くても、初心者、年配者、女性を含めてOK。開業コストが小さく、時間の融通が利く	多店舗経営に向き、利益率が高いために安定経営、高収益化に向く。ニーズも高く、契約形態が様々なため経済状況にあった契約が出来る。FC本部の経営指導や研修が充実している。	将来性のある市場で、中規模都市であれば集客が容易。イベント等を通じて、社会貢献をするというやりがいを感じやすい。初期費用やランニングコストが安い為、始めやすく続けやすい。
デメリット	資本金がある程度必要で、失敗すると痛手が大きい。さらに大手企業の参入が続く点も不安が残る。競争が激化している市場で、有名校への進学実績や折込など、何らかの強みが必要という点で難易度が高い。夕方～夜間勤務、土日開校も多いため、生活スタイルが不規則になりやすい。近年ブラックバイトとして注目され、労務管理に相応の法律知識が求められる。弊社リサーチ結果としても、コンサル導入抜きでの成功（年取500万円～）は難しい。	映像主体のサービスであるため、顧客の定着率が低く、競争激化・ICTが普及する塾市場での将来性は乏しい。スマホ動画授業が無料で利用できる今、収益化が難しい。本部からのサポートは無く、看板とコンテンツ使用契約のみの場合も。	収益をしっかりと出しながら、集客性をPRするためには、継続的に業界研究や鑑定スキルアップのための勉強が必要。相場や流行など、市場の影響を受けやすいリスクがある。	体力が必要で、参入の容易さからライバルが多い。また継続的・発展的なビジョンが描きづらい。	新進FCのため、予測不能のリスクがあり得る。本部の事業理念・ビジョンに共有することが必要。オーナー兼教室長となる場合、最低限のIT知識が必要。	収益性という点で単体ではビジネスとして成立しづらい。完全な副業や、趣味の一環としてなら可能だが、労力が見合うまでは時間がかかる。コンテンツ本部機能も現状は不十分な様子。